



TyreSys

Dé oplossing voor de banden(auto)service en groothandel, volledig geïntegreerd met eigen of externe boekhouding, on-line agenda en internet.

Copyright © 2016, 2018, 2020, 2023

H&C software

Tel. 085 - 401 01 98

Email : info@hcsoftware.nl

Website: www.hcsoftware.nl

TyreSys – Hét softwarepakket voor de auto en bandenbranche



Naast de meest gebruikelijke functies binnen een standaard software pakket heeft H&C op basis van jarenlange ervaring binnen de bandenservice bedrijven en bandengroothandels een aantal specifieke en speciale functionaliteiten toegevoegd.

De meest in het oog springende zaken zijn de activiteiten (uitlijnen, balanceren, montage, opslag-wissel, reparatie etc.), de sortering en de filtering van de artikelnummers. Naast het gebruik van normale artikelen (accu's, automaterialen, binnenbanden etc.) kunt u als gebruiker bepalen welke sorteringen en filteringen u wilt aanbrengen. Voor de bandenbranche heeft H&C voorlopig voor u een onderverdeling gemaakt in diverse artikelsoorten te weten: **P**ersonenwagenbanden (maar ook **T**ruck, **B**estel, **L**andbouw, **G**ebruikt, **M**otor etc.), **O**ccasions (gebruikte sets) en **V**elgen.



Velgen

Personenwagenbanden



Personenwagenbanden (maar ook Truck, Landbouw etc.) zijn voorlopig standaard onderverdeeld conform de BAC codering (de door VACO geleverde standaard) en is dus ook als zodanig te importeren (automatisch!!!). Inmiddels heeft de VACO ook de mogelijkheid om automatisch velgen te uploaden. Daarnaast hanteert H&C tevens een Excel-indeling zodat u ook niet VACO bestanden kunt toevoegen.

Importeren op basis van specifieke leveranciers bestanden (RBI, Deldo, S&H, Toyo, InterSprint, TTI, Reifenkrieg, Bohnenkamp etc.) is ook mogelijk en dan ook geheel automatisch dus zonder ingewikkelde importfunctie.

(Personenwagen)banden hebben voor als nog de volgende zoekmogelijkheden: Fabrikantcode, Hoogte, Breedte, Diameter, Snelheidscodering, Draagvermogen en Gebruik (Winter, Zomer, All Season band) en Labels. Daarnaast kunt u ook altijd blijven zoeken op gedeelte(s) van de omschrijving, groepen etc. Maar ook met een barcode scanner kunt u aan de gang.

Doordat u zelf bepaalt welke zoekvelden u kunt toekennen per artikelsoort kunt u dus ook Wielen (of zo u wilt Velgen) rubriceren, sorteren en filteren.

Voor artikelsoort Wielen hebben wij een voorlopige indeling gemaakt middels: Breedte, Inch, Boutgaten, Steek, ET, Offset en Kleur. Filteringen op voorraad en geblokkeerde artikelen blijven uiteraard gewoon bestaan.

Overigens door het hele pakket heen is het altijd mogelijk zaken te zoeken op wildcard binnen de omschrijving. Dus wanneer u zoekt met bijvoorbeeld ALPIN dan vindt het systeem alle artikelen met ALPIN in de naam. Dit geldt eveneens voor klanten, leveranciers, relaties, medewerkers etc.

....Sys programmatuur van H&C is standaard al heel compleet toch willen wij nog even de nadruk leggen op de per module specifieke mogelijkheden die dit programma voor de bandenbranche biedt.

Fabrikant
Allerlei zelf samen te stellen zoekcriteria zoals voor banden: Breedte, hoogte, diameter, snelheid etc.
Winter- of Zomerbanden

The screenshot shows the TyreSys software interface. At the top, there are search filters for 'Fabrikant', 'Breedte' (205), 'Hoogte' (55), 'Inch' (016), 'Snelheid Z/W/A', and 'Runflat'. To the right of these filters are several buttons: 'Bestel', 'oRder', 'verkoCht', 'Extra info', 'vrD lev', 'inFo', 'Lokaties', 'Kategorie', 'Opnieuw', 'Voorraad', 'Klembord', and 'Inkoop'. Below the filters is a table with columns: 'or', 'tv', 'extern', 'omschrijving', 'labels', 'bruto', 'gip', 'lip', 'gar.', 'part.', and 'lev'. The table lists various tire models from manufacturers like MAXXIS, CONTI, MICHELIN, BRIDGESTONE, etc. One row is highlighted in blue.

Breedte
Diameter
Gaats
Steek
ET
Naafgat
Artikel leverancier

The screenshot shows a search filter panel for wheels. It contains several input fields with labels: 'Breedte', 'Diameter', 'Gaats', 'Steek', 'ET', 'Naafgat', and 'Artikel leverancier'. The 'Breedte' field is currently filled with a blue value.



Wielen:
 Bepaal zelf u zoekvelden per artikelsoort, in dit geval voor wielen: breedte, inch, boutgaten, steek, ET

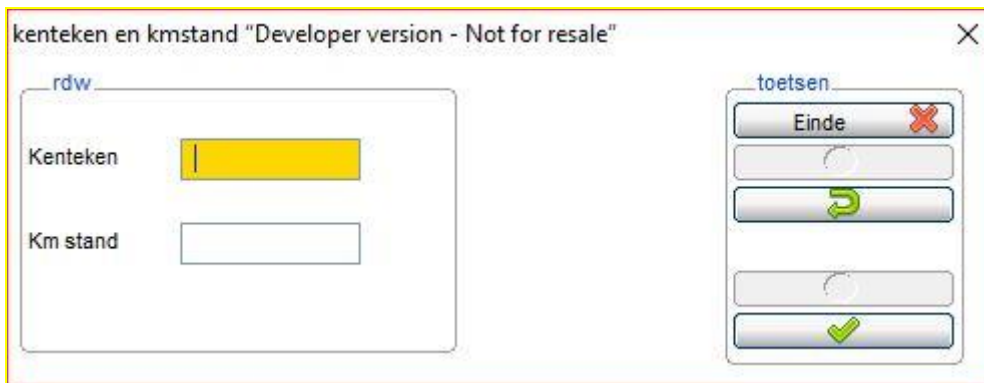
Verkoop

Te beginnen met de belangrijkste module te weten verkoop. Laten we er niet omheen draaien er moet geld verdiend worden. Om dat deskundig te laten verlopen dienen uw medewerkers geen onnodige tijd te verliezen met allerlei administratieve handelingen. Wel moet men worden voorzien van de juiste informatie, dat wil zeggen de juiste prijzen, kortingen, voorraden en inzicht in de liquiditeit van de betreffende klant.

Order Entry:

U start het programma en wordt gevraagd om een klant te kiezen. U kunt door middel een functietoets de al ingevoerde of gefactureerde orders bekijken. Verder kunt u éénmalige klanten (vaak particulieren) selecteren. Nadat uw keuze gemaakt is toont het scherm de aanwezige, nog niet gefactureerde, orders van betreffende klant zodat u de order nog eventueel kunt wijzigen of verwijderen.

U kiest voor nieuwe order en de standaard gegevens per klant worden getoond (o.a. betalingstermijn, valuta, betaalwijze, afwijkend afleveradres); daarnaast verplicht de order de ingave van een kenteken en een kilometerstand (handig zoekitem zo kunt u de totale historie zien van een kenteken). Indien er nog iets speciaal met betrekking tot klant valt te vermelden wordt dit getoond middels een memo veld dat opgelicht wordt.



Vervolgens komt u in het scherm voor het invoeren van de artikelregels. U selecteert en automatisch wordt de daarbij behorende prijs voor deze klant getoond evenals de eventueel van toepassing zijnde korting. Na selectie kunt u per artikel alles zien met betrekking tot voorraad (in order, in backorder, in bestelling) en telkens kunt u een stapje dieper gaan. Oh er staat iets in bestelling .. wanneer wordt dan een en ander geleverd en tegen welke prijs enzovoort. Ook kunt u direct bekijken wat de laatst doorgevoerde verkoopprijs was in het algemeen of aan de klant. Dit geldt tevens voor de korting. Daarnaast toont het scherm, indien de gebruiker daartoe geautoriseerd is, de laatste inkooprijzen evenals de laatste leveranciers die betreffend artikel geleverd hebben.

structuur artikelen "Developer version - Not for resale"

Omschrijving	Aantal	Prijs	B	Bedrag
Balanceren	4.00	12.50	1	0.00
Uitlijnen	1.00	60.00	1	0.00
	0.00	0.00	0	0.00
	0.00	0.00	0	0.00

toetsen

Einde ✖

↻

↻

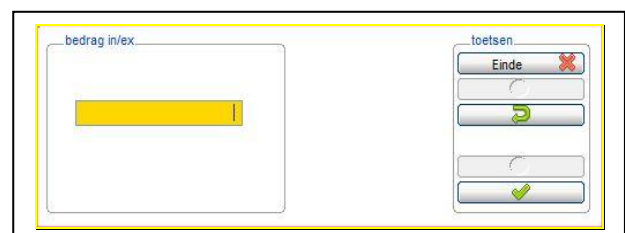
↻

✓

Om u het nog gemakkelijker te maken wordt er tevens de aandacht gevestigd op het vermelden en doorvoeren van het servicepakket. Zoals bijvoorbeeld het doorberekenen van monteren of balanceren. Ook tekstregels kunnen hier toegevoegd worden op de bon. H&C zorgt er verder voor dat bij het servicepakket tevens de juiste journalisering gemaakt wordt zodat u in een oogopslag kunt zien hoeveel er aan balanceren en monteren is doorberekend. Uiteraard wordt de milieu bijdrage niet vergeten en indien van toepassing kan er ook automatisch orderkosten, verzendkosten of administratiekosten worden gefactureerd. Naast de invoer is er binnen de module Verkoop en order ingave nog veel meer mogelijk. Een kleine opsomming:

Order Entry Extra:

Vastleggen klantgegevens.
 Doorberekenen incassokorting.
 Afdrukken Pro Forma.
 Verplicht afrekenen en berekenen wisselgeld.
 Kredietwaardigheid klant bepalen.
 Kredietlimiet checken.
 Klanten blokkeren.
 Bedragen in- en exclusief BTW gebruiken
 Voorraadcontrole.
 Herhaalfactuur maken.
 Creditnota maken van bestaande factuur en direct intern crediteren.
 Vastleggen per order van extra gegevens; bijvoorbeeld extra export gegevens zoals gewicht, containernummer, vessel, leverdatum etc. en voor particulier klanten gegevens zoals kilometerstand, kenteken, merk auto enzovoort, wat u maar wilt.
 Mogelijkheid tot gebruik van barcode scanners.
 Vastleggen van prijsafspraken voor bepaalde tijd en door wie.
 Voor particulieren ook prijsafspraken inclusief BTW.
 Controle op verkoop op of onder een minimale marge.
 Geen pakbonnen meer afdrukken maar opslaan.
 Geldt hetzelfde voor facturen. Geen tijdrovende archivering van kopiefacturen maar automatisch opslaan.



Historie: van elke verkoop is historie aanwezig zodat u altijd terug kunt kijken wat de klant betaald heeft en mede daardoor ook heel handig voor wat betreft creditering. Vastleggen particuliergegevens (kontantklant met naam, adres, woonplaats) indien van toepassing.

Etiketten afdrukken afhankelijk van de te leveren aantallen.

Statistiek nummers, factuurwaarde en gewichten vermelden voor export.

Verkoopcontracten waarbij een afgesproken aantal wordt verkocht tegen een bepaalde prijs op afroep.

Planning (leg de afspraak vast in de (werk)bon).

Incasso!!!

Prijzen en Kortingen/Toeslagen:

Afhankelijk van hoe u wilt werken zijn er veel mogelijkheden om allerlei prijs en kortingsstructuren vast te leggen. Dit kan individueel met u bekeken worden. Een greep uit de mogelijkheden.

Vaste brutoprijs waarbij u kortingen kunt geven over de gehele artikelgroep, of individueel per artikel of korting per debiteur/artikelgroep of per debiteur/artikel. Daarnaast kunt u ook eventueel een assortimentskorting hanteren over een reeks van artikelen.

Toeslagen op basis van de laatste inkoopprijs, de gemiddelde inkoopprijs of de inkoopprijs van de leverancier via percentages of een vast bedrag per artikelgroep, inchmaat etc.

Daarnaast hanteren we bij H&C ook een zogenaamde kortingsregeling waarbij u zelf groepen artikelen en groepen debiteuren (garages, lease, particulieren etc.) afwijkende kortingen kunt geven.

In de prijzenstructuur kunt u uw klanten eventueel indelen per categorie waarbij u dan per categorie de vaste brutoprijs kunt aangeven gevolgd door de hierboven vermelde kortings- of toeslagenstructuur

Het grote voordeel van bruto verkoopprijzen vertaalt zich in het feit dat ondanks prijsstijgingen er weinig of niets gedaan hoeft te worden aan de prijzen. Immers kortingen blijven gelijk. Toch kent H&C ook een netto prijzen structuur per categorie en per artikel gekoppeld aan een ingangsdatum en een einddatum.

Mocht u zich niet kunnen vinden in bovenstaande prijsmethodieken dan kent H&C nog staffelprijzen en –kortingen afhankelijk van minimum en maximum bedragen of aantallen.

Actiepartijen en actiekortingen voor een bepaalde periode zijn per artikelnummer aan te geven evenals zogenaamde af-bedragen, oftewel brutoprijzen minus een bepaald bedrag.

Mocht u uw weg niet kunnen vinden in bovenstaande prijs en/of kortingsregels dan bestaat er altijd wel een combinatie of regeling door H&C in te stellen die de beste prijsgarantie biedt. Het gaat er immers niet om dat u zich aanpast aan het software pakket maar dat de software zich aanpast aan uw (jarenlange) manier van werken.

The screenshot displays a software interface for configuring pricing and purchase prices. It features several input fields and buttons. A yellow callout box points to the 'inkooprijzen' section.

artikelnummer	maak uw keuze	toetsen
		Einde
prijsafpraak		Prijs keuze
0.00		
prjscategorie		
0.00		
staffel / matrix		
0.00		
vaste prijs		
95.50		
laatst verkocht deb		
EUR		
laatst verkocht art		
EUR		
brw		
0		
brw		
0		
brw		
0		
brw		
32		
brw		
47		
brw		
47		
brw		
47		

inkooprijzen

Vaste verrekenprijs	64.65	GIP
Laatste inkoopprijs	65.800	23/01/2018 - 06557 - Beedijk Banden Import BV - per

opties

- Afspraak
- Prijscategorie
- omzet Deb
- Inkoop
- fifo
- aEgegeven

**Gemiddelde InkoopPrijs,
Vaste VerrekenPrijs of
laatste inkoopprijs bepalen
uw BRW% (BRuto Winst)**

Opslag winter/zomer wissel:

Voor de gegevens van opslag evenals winter en zomer wissel is er een module die een en ander vastlegt. Op basis van deze gegevens kunnen klanten ook van tevoren bericht worden dat de zomer/winter wissel weken er weer aan komen.

Daarnaast kan vanuit betreffend scherm een magazijn en werkbbon worden afgedrukt.

U bent dus altijd op de hoogte van wat er in opslag staat van een klant.

Daarnaast drukt u eventueel etiketten af voor op de banden en/of een opslagformulier voor de klant.

Inmiddels is de opslagkaart uitgebreid met registratie van Velgen en TPMS en is er een signalering wanneer banden onder de minimum toegestane profieldiepte staan.

datum		20180814		30/08/2018		Tijd		09:13	
maak uw keuze									
toetsen									
Einde									
Verwijderen									
opties									
Agenda									
Hardcopy									
Planning									
Wissel									
Etiket									
Formulier									

klant		H&C software							
Naam		Singel 34							
Adres		3311 JS		Plaats		DORDRECHT			
Postcode		06-51789902							
Telefoon		edward@hcssoftware.nl							
Email		E							
Mailing		test							
Opmerking		04SPN8		Km		160000			
Kenteken		BMW 318 i							
Auto		Meldkode							

inname		W		Lokatie		123					
Gebruik		Mi 20555016 energy									
Tekst		LV		LA		RV		RA		Tpms	
		0		2		5		5		N	

montage		Z		Lokatie		123					
Gebruik		GY 20555016									
Tekst		LV		LA		RV		RA		Tpms	
		6		6		6		6		N	

Kenteken registratie en historie:

Binnen de verkoop kunt u ook direct kenteken en KM stand vastleggen. Op deze wijze kunt u historisch terug kijken wat, wanneer en tegen welke prijs er op kenteken is verkocht en gemonteerd.

Doet u APK keuringen dan is dit ook een onmisbare optie. De gegevens moeten worden door gestuurd naar het RDW. Daarnaast is het simpel terugvinden van gemonteerde materialen met de gehanteerde prijs een must voor iedere monteur. Verder wordt er ook vermeld bij wie u de materialen heeft ingekocht inclusief het artikelnummer van betreffende leverancier.

Artikel	Aantal	Omschrijving	Prijs	Bedrag	Datum	Ver	Artnr.lev.	Kente
5020	4.00	4X4 / SUV BAND BALANCEREN	16.75	55.37	2017/10/18	Rowdy va		0 - 04
5020	4.00	4X4 / SUV BAND BALANCEREN	16.75	55.37	2017/04/18	Rowdy va		0 - 04
2013	1.00	OPSLAG BANDENSET TOT VJ 2018	30.00	24.79	2017/04/18	Rowdy va		0 - 04
2020	4.00	PERSW. BAND BALANCEREN	13.95	46.12	2016/11/07	Rowdy va		0 - 04

Planning en Agenda

Via de Agenda kunt u afspraken vastleggen voor alle medewerkers (afspraken met vertegenwoordigers, instructie, verkoop, onderling, vergadering, vakanties, verlof etc.).

Maar ook een planning maken voor uw machinepark (o.a. bruggen, bandenwissel, monteur afspraken, proefritten, verhuur auto's etc.) zie hieronder in beeld gebracht; rode balken zijn bezette tijden (die u overigens per tijdseenheid zelf in kunt delen).

Door in de maand te kiezen verandert u van datum (voor het gemak staan in geel ook de weeknummers vermeld.)

Door een tijd te kiezen per optie (lees hieronder: brugnummer) legt u de details vast of past u de tijd aan of verwijdert de afspraak.

The screenshot displays the H&C SysSoftware interface. At the top, it says 'H&C SysSoftware "Developer version - Not for resale"'. Below that is a 'Help' button. The main interface features a calendar for August 2018 on the left, with days 1-31. To the right of the calendar are three columns representing different bridge types: 'Uitrijbrug', 'Brug 2', and 'Brug 3'. Each column has a vertical time axis from 14:30 to 21:00. The 'Uitrijbrug' column shows a yellow bar from 15:30 to 16:00 labeled 'Wissel en nieuwe banden' and a red bar from 16:00 to 16:30 labeled 'Wissel en nieuwe banden'. The 'Brug 2' column shows a red bar from 16:00 to 17:45 labeled 'Volgen richten'. The 'Brug 3' column shows a red bar from 16:00 to 17:45 labeled 'Volgen richten'. At the bottom left, there are three icons: a calendar, a printer, and a list.

Bovenstaande planning kan H&C ook vrijgeven via een internetpagina zodat bedrijven of particulieren zelf hun afspraak voor bijvoorbeeld bandenwissel kunnen vastleggen wat natuurlijk weer een ontlasting is voor de telefoondruk.

Info scherm Detail Agenda/Planning:

afspraak		00039475		31/08/2018 15:17		maak uw keuze		toetsen	
afspraak voor		BR		Brug		Datum		31/08/2018	
		BR01		Uitlijnbrug		Tijd		16:30	
ingevoerd door		DEMO		Demo		Datum		31/08/2018	
		DEMO		Demo		Tijd		15:13	
afspraak met		00004457		H&C software, DORDRECHT					
Contact		Wissel en nieuwe banden		085-4010198					
Soort		Op kantoor							
Omschrijving		Wissel en nieuwe banden		Refnr		04SPN8			
Omschrijving		04SPN8		Status		0			
memo		Let op:		Bij Wissel ook checken voor de juiste profieldiepte anders mogen de banden vervangen worden.					
								Adres	
								email	
								Pdf	
								Memo	
								Tot tijd	

Voor wie geldt de afspraak, wanneer is het vastgelegd, met wie, voor welke datum en tijd en wat zijn de specificaties over de afspraak.
Eventueel kunt u nog afspraaksoorten vastleggen om rubricering te bewerkstelligen.

Bovenstaande afspraak is gekoppeld aan een (werk)bon en zodoende gelijktijdig af te drukken en te raadplegen.

Zoals eerder omschreven kunt u buiten gebruik te maken van de planning ook 'normale' agenda afspraken vastleggen met betrekking tot zaakagenda, verlof, cursus etc.

H&C werkt samen met T:meblockr van Communited (de leverancier van afspraaksystemen voor overheid en bedrijven), zie: <http://timeblockr.com/>
TyreSys en T:meblockr zijn geheel op elkaar afgestemd en leveren zodoende een totaaloplossing.... ook op Tablet en Smartphone.

H&C werkt ook samen met Salonware en SuperSaas. Een low budget internet aanbieder voor uw afspraken.

Koppelen met Google Agenda is ook mogelijk.

Artikel en voorraad

Vooraf in de personenwagenbanden is er een groot scala aan artikelnummers voor handen waardoor een goed artikelbeheer noodzakelijk is. Zo zijn de prijzen als volgt te onderhouden:

- Handmatig wijzigen.
- Herberekenen aan de hand van Laatste Inkoopprijs, Hoogste Inkoopprijs, Adviesverkoopprijs, Vaste Verrekenprijs of Gemiddelde inkoopprijs.
- Importeren van de prijzen middels BAC codering (via branche organisatie Vaco), vaste tekst (ASCII), Excel bestanden of leveranciers bestanden. (Dit gebeurt tegenwoordig automatisch!!!).

```
1 Bestand vaco bac inlezen [oud]
2 bEstand vaco bac inlezen [nieuw]
3 beStand banden.csv inlezen
```

Wilt u prijswijzigingen niet direct doorvoeren maar op een bepaalde datum laten ingaan dan vult u de ingangsdatum en de nieuwe prijs in. Op het moment dat de computer deze datum bereikt dan wordt er automatisch gevraagd de nieuwe prijzen te verwerken en wordt er af die datum de juiste prijs gehanteerd.

Soms wil men (klanten) hun eigen artikelnummer, als service, afgedrukt hebben op de factuur evenals op de pakbon. Deze afwijkende omschrijvingen kunt u per debiteur/artikelnummer invoeren.

Om sets te verkopen kunt u gebruik maken van de samengestelde artikelnummers waarbij u zelf aangeeft welke artikelnummers per set en aantal worden afgeboekt. Daarnaast kent de applicatie implosie (het van tevoren opboeken van artikelnummers naar een set) mogelijkheden om ook sets af te boeken en daarom deze binnen de statistieken te blijven volgen. Wanneer u een (aanbiedings)set verkoopt moet u denken aan bijvoorbeeld een viertal personenwagenbanden inclusief velgen en de daarbij behorende montage/balanceren en aanbiedingsprijs.



Locaties, meerdere magazijnen, minimale en maximale voorraad, gemiddelde omzet aantallen alles kan worden gebruikt om uw voorraad zo goed en zo strak mogelijk op peil te houden. Maar wat te denken van de zeer uitgebreide statistieken. Op alle mogelijke niveaus wordt er informatie bijgehouden. Per artikel, klant, leverancier, jaar, periode, rayon, verkoper, postcode, referentie kunnen overzichten worden gemaakt met of zonder vergelijking ten opzichte van een ander boekjaar en/of periode.

De management informatie is daar mee compleet. Bezoekt een vertegenwoordiger een klant van u dan geeft u hem de informatie met betrekking tot afname en omzet mee zonder winstpercentages of kostprijzen te vermelden.

De module inkoop geeft u nog meer inzicht in goed voorraadbeheer.

Alle voorraden opgeteld !!

Bestellingen zien met leverdata....

Locatie in magazijn

Via bestandsverzending (ftp) of internet verbinding (http) kan in uw voorraadscherm ook de voorraden van de externe leverancier(s) getoond worden; eventueel kan er direct een digitale bestelling bij betreffende leverancier geplaatst worden.

artikel leverancier "Developer version - Not for resale"

205/55R16 MICHELIN TL CROSSCL

maak uw keuze

Nummer	Naam	Voorraad	Inkoopprijs	Datum	Tijd
05001	Inter-sprint B.V.	20	60.75	31-08-2018	11:43
06500	Reedijk Banden Import BV	50	61.55	31-08-2018	05:33

toetsen

Einde

Voorraad/Prijzen Leverancier(s)

Bestellen en Inkoop

Omdat de aanvulling van uw voorraad belangrijk is kunt u diverse parameters invoeren om uw voorraad op peil te houden. De volgende wijze van bestellen hanteren wij:

Handmatig een bestelling invoeren voor een leverancier.

Een bestelling maken op basis van verkoop, ook wel In- op Verkoop genoemd; u verkoopt een artikel wat niet meer voorradig is waarna u direct een bestelregel plaatst in de bestelmodule die weer gekoppeld is aan betreffende klant dat zodra de levering binnenkomt u direct weet voor wie die bestemd is.

Op basis van besteladvies.

Besteladvies:

Per artikel of per groep kunt u een bestelformule koppelen. Het gaat te ver om alle mogelijke bestelformules te behandelen maar de meest gebruikte zetten we even op een rij. Let wel besteld wordt er alleen wanneer een artikel een voorraadartikel is, een bestelartikel is en aan een of meerdere leveranciers gekoppeld is:

Bestellen op basis van de maximale voorraad.

Bestellen op basis van de minimale voorraad.

Bestellen op basis van de gemiddelde omzet van het artikel per tijdseenheid.

Bestellen op basis van levertijd en de gemiddelde omzet.

Bestellen op basis van vergelijkende omzetaantallen van een, twee of drie jaar terug.

Bij het besteladvies wordt altijd rekening gehouden met de lopende orders, de eventuele al bestelde aantallen, de levertijd, het minimale bestelaantal, de ratio bestelaantal (minimaal 12 bestellen en daarna in ratio van 4 bijvoorbeeld dus niet van 12 naar 24 maar van 12 naar 16, 20, 24, 28 etc.) en de hoofdleverancier. Is er nog geen bestelformule voor handen die u hanteert? Eenvoudig dan past het systeem zich weer aan aan uw wensen.

Het besteladvies kunt u nog altijd aanpassen waarna u er een bestelopdracht van maakt en het systeem de aantallen in bestelling zet.

Het maken van een bestelopdracht is eenvoudig en kan op meerdere wijzen verzonden worden te weten per fax, per post, per mail, per bestand en afhankelijk van uw situatie en de situatie van uw leverancier elektronisch (via EDI bericht, XML of een andere (eigen)wijze van elektronisch aanleveren).

Goederenontvangst kan elektronisch plaatsvinden maar ook handmatig aan de hand van de leverbon waarbij totaal ontvangst een van de mogelijkheden is. Daarnaast bestaat er de mogelijkheid om goederenontvangst te laten plaatsvinden middels de te boeken inkoopfactuur in de financiële module.

Vanuit de goederenontvangst worden de in- op verkoop orders vrijgegeven.

Daarnaast kan er ook een vrijgave advies worden afgedrukt en worden doorgevoerd om zo snel mogelijk de 'wachtende' klanten te leveren.

Om een goede inkooprijvergelijking mogelijk te maken kunt u per artikel meerdere leveranciers koppelen met alle daarbij behorende gegevens zoals artikelnummer leverancier, bestelaantal, artikelomschrijving leverancier, eventuele barcode, inkoopkosten of inkooppercentage etc.

Ook met betrekking tot inkoop worden er tal van statistieken bijgehouden om concurrerend bezig te zijn en u te voorzien van de juiste management informatie.

Bladeren door de artikelnummers heen zie nevenstaande volgorde...

Alle brutowinst percentages (marges) inkooprij ten opzichte van de verkoopprij.

Inkoopdatum	Leverancier	Aantal	Eenheid	Inkooprij	BRW%	Magazijn
23-01-2018	Reedijk Banden Import	2.000	ST	65.80	31	
05-01-2018	Reedijk Banden Import	2.000	ST	65.80	31	
03-01-2018	Reedijk Banden Import	4.000	ST	65.80	31	
28-12-2017	Reedijk Banden Import	1.000	ST	65.80	31	
14-12-2017	Michelin Nederland NV	8.000	ST	63.68	33	
14-12-2017	Michelin Nederland NV	65.800-	ST	63.68	33	

...inkooprijzen

Gp/VVP inkooprij	64.65	per	1.00
Hoogste inkooprij	65.800	per	1.00
Laatste inkooprij	65.800	per	1.00

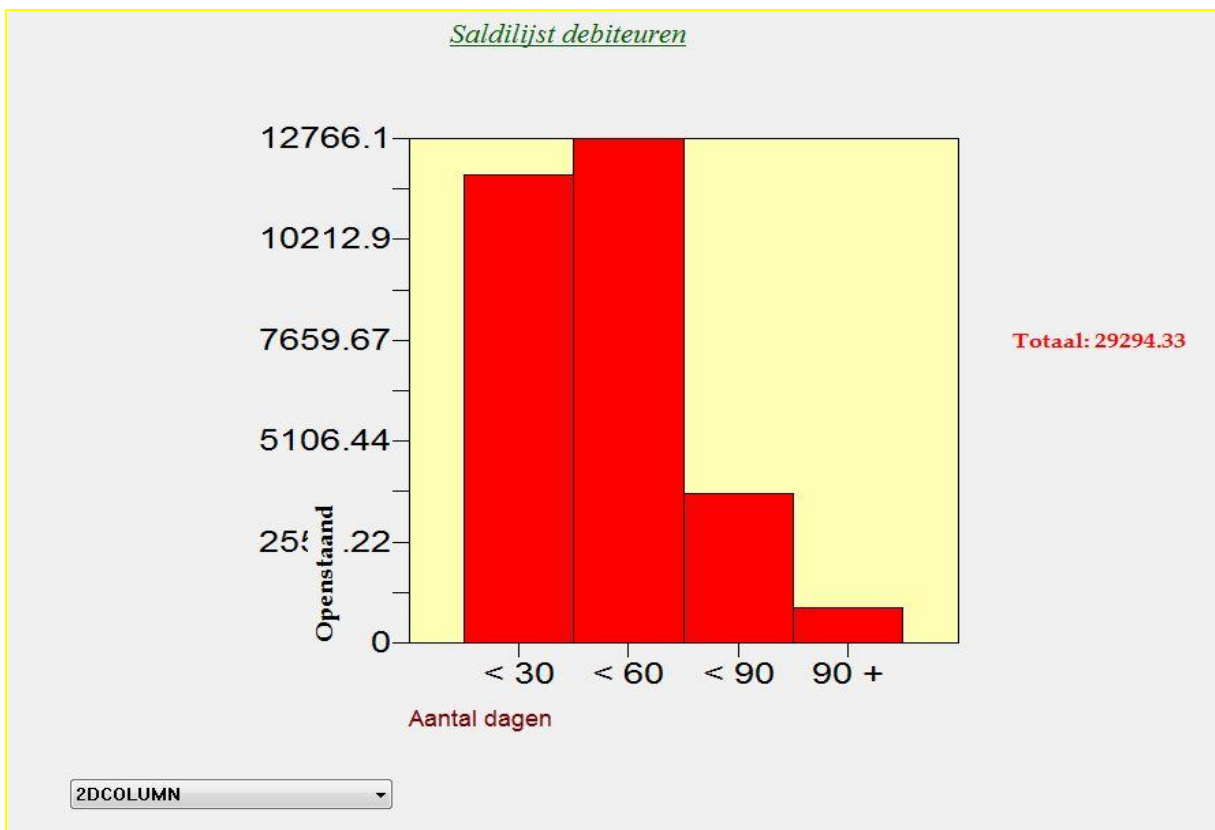
...verkooprijzen

Verkooprij	95.50
Adviesrij	95.50
Per	1.00

Compleet overzicht met betrekking tot heden (voorraadstand), verleden (inkoop, statistieken per artikel, debiteur etc.) en de toekomst (in order standen, verkoopcontracten).

“Goedemorgen” Dashboard

H&C heeft een zogenaamd “goedemorgen” dashboard ontwikkeld voor de manager met directe inzage in de financiën en logistiek. Omzetten per dag/gisteren/week/maand/jaar, offertes, voorraadwaarde, te verwachten omzet, open posten, statistieken per merk, maat, inch, zomer/winter/runflat etc. Zowel te bekijken in lijstvorm, in Excel en/of in diverse soorten grafiek.



Internet

Of u nu wilt of niet internet is niet meer weg te denken binnen het bedrijfsleven. Uw showroom beperkt zich niet alleen meer tot de locatie maar is voortaan wereldwijd beschikbaar en dat 24 uur per dag en 7 dagen in de week.

H&C geeft u met de module WebSys een tool in handen die en uw omzet vergroot en uw kosten vermindert. Hoe gaat e.e.a. in werking? Op uw website komt een button (webshop) met een link naar de website van WebSys. Dit is een minimale aanpassing op uw site. Wanneer door een klant op de button wordt 'geklikt' wordt door WebSys de gewenste informatie van uw computersysteem opgehaald of weggeschreven. Dit alles onder vooraf gedefinieerde voorwaarden.

Voordelen:

- De data van uw computersysteem is per direct beschikbaar.
- De opgegeven orders van klanten worden automatisch verwerkt.
- Geen dubbel werk. En geen fouten.
- 24 uur per dag bereikbaar.
- Eén systeem..

*Directe
verbinding
via het
internet.*

Nadeel:

- Minder direct contact met klant.

The screenshot shows the Reedijk E-commerce website interface. At the top, there is a navigation bar with 'Bestelling' and 'Neem contact op'. A shopping cart summary on the right indicates 4 items for a total price of € 189,00. The main content area features a search bar with the text 'Zoeken Op willekeurige invoer' and a search button. Below the search bar are filters for 'Fabrikant' (Maak uw keuze), 'Gebruik' (Maak uw keuze), 'Breedte' (205), 'Hoogte' (50), and 'Diameter' (17). A table of search results is displayed below, showing 7 items found. The table has columns for 'Gebruik', 'Fabrikant', 'Breedte', 'Hoogte', 'Diameter', 'Speed load', 'Loopvlak', 'Bruto prijs', 'Netto prijs', 'Voorraad', 'Bestellen', and 'Referentie'.

Gebruik	Fabrikant	Breedte	Hoogte	Diameter	Speed load	Loopvlak	Bruto prijs	Netto prijs	Voorraad	Bestellen	Referentie
W	CO	205	50	17	93 V	TS 810S	293,50	175,00	4		
Z	HE	205	50	16	87 W	RAPTIS WR1	0,00	47,25	+40		
Z	HE	205	50	17	93 W	RAPTIS WR1	0,00	56,70	+40	4	BMW 320i
W	NO	205	50	17	93 V	WR G2	186,25	125,00	4		
W	PI	205	50	17	89 H	W210 SZ	327,00	175,00	5		
7	YO	205	50	16	87 W	S-DRIVE***	0,00	85,00	21		

Financieel en Algemeen

Zoals al eerder aangegeven is de financiële module van H&C geïntegreerd in het totale TyreSys pakket. Dus geen gedoe met importeren en exporteren van journalposten en/of openstaande posten maar directe verwerking en daardoor ook uitermate effectief bij uw kredietbewaking.

Alle mutaties in de financiële module worden bewaard en kunnen in detail worden uitgesplitst. Daarnaast kan iedere boeking worden gewijzigd of verwijderd totdat deze officieel is verwerkt. Altijd makkelijk indien u de grootboekcontrole laat uitvoeren door een controller. En .. u kunt altijd een fout maken er zijn binnen TyreSys meer dan voldoende correctiemogelijkheden.

U hebt de mogelijkheid om in meerdere jaren en/of periodes te boeken; dus ook geen gestress bij het afsluiten van een jaar.

Budgetten, automatische boekingen, crediteur afhankelijke grootboekrekeningen, grootboekkaarten en diverse overzichten zoals saldbalans, ICT (ICL) overzichten, periode-overzichten, kolommenbalans en exploitatieoverzichten bevinden zich standaard in de module. Daarnaast voor de bandenbranche kunt u de BEM aangifte (RecyBem) afdrukken of digitaal verzenden.

De modules debiteuren en crediteuren zijn zeer compleet en eveneens geïntegreerd in TyreSys. Debiteuren kredietbewaking met diverse digitale overzichten ten behoeve van banken en/of kredietverstrekkers maar ook controle op limieten, betalingsgedrag en openstaande posten middels aanmaningen, belijsten, saldijsten etc.

Een openstaande posten overzicht afdrukken, opsturen of faxen? Nee hoor, direct emailen van betreffend document naar de juiste contactpersoon.

Report Viewer
File Edit View Help

Page: 1 Zoom: 100%

Save As PDF (Ctrl+D)

Maandag, 9 Januari 2006, 12:31
Blad 1

Bellijst debiteuren
H&C SOFTWARE BV

00000001 HOBEWA B.V. Edward Hoogendoorn Omzet dit jaar : 6194.25 Kred. limiet : 10000.00
Singel 34 Telefoon : 078-6351119 Omzet -1 jaar : 4173.86 Toegst.verv. : 4537.80
3311 53 DORDRECHT Telefax : 078-6215273 Omzet -2 jaar : 0.00 Dagen kred. : 72.61

Na 18.00 uur te bereiken op 0651-990227.

Maakt onderdeel uit van de H&C automatiseringsgroep BV te Huissen met nevenbedrijven H&C software BV, H&C internet BV, H&C services BV en H&C automatisering BV.

Dagboek	Nummer	Fact.datum	Verv.datum	Valuta	Factuurbedrag	Openstaand	Oud	Vervallen	Klasse	Aangemaand
VERKOOPT	20000256	27/04/2005	27/04/2005	EUR	4022.20	4022.20	257	257	****	0
ABN/AMRO	00000001	12/07/2005		EUR	4000.00-	22.20		99.45	% betaald	
Afgeb.	00000001	12/07/2005		EUR	22.20-	0.00		100.00	% betaald	
VERKOOPT	20000257	18/04/2005	18/04/2005	EUR	166.60	166.60	266	266	****	0
ABN/AMRO	00000001	12/07/2005		EUR	166.60-	0.00		100.00	% betaald	
VERKOOPT	20000258	18/04/2005	18/04/2005	EUR	166.60-	166.60-		266	****	0
ABN/AMRO	00000001	12/07/2005		EUR	121.12	121.12	266	68.86	% betaald	
Afgeb.	00000001	12/07/2005		EUR	83.40-	37.72		100.00	% betaald	
VERKOOPT	20000259	18/04/2005	18/04/2005	EUR	83.40-	83.40-		266	****	0
ABN/AMRO	00000001	12/07/2005		EUR	199.92	199.92	266	266	****	0
Afgeb.	00000001	12/07/2005		EUR	199.92-	0.00		100.00	% betaald	
VERKOOPT	20000260	18/04/2005	18/04/2005	EUR	199.92-	199.92-		266	****	0
ABN/AMRO	00000001	12/07/2005		EUR	34.61	34.61	266	72.46	% betaald	
Afgeb.	00000001	12/07/2005		EUR	25.08-	9.53		100.00	% betaald	
VERKOOPT	20000261	18/04/2005	18/04/2005	EUR	9.53-	25.08-		266	****	0
VERKOOPT	20000262	18/04/2005	18/04/2005	EUR	25.08-	25.08-		266	****	0
VERKOOPT	20000263	18/04/2005	18/04/2005	EUR	333.20	333.20	266	266	****	0
VERKOOPT	20000264	30/06/2005	30/06/2005	EUR	416.50	416.50	266	266	****	0
VERKOOPT	20000265	28/07/2005	28/07/2005	EUR	155.72	155.72	266	266	****	0
VERKOOPT	20000266	20/09/2005	20/09/2005	EUR	49.91	49.91	193	193	****	0
ABN/AMRO	00000002	20/09/2005		EUR	54.06	54.06	165	165	****	0
Afgeb.	00000003	20/09/2005		EUR	133.85	133.85	111	111	****	0
VERKOOPT	20000267	20/09/2005	20/09/2005	EUR	133.85-	0.00		100.00	% betaald	
ABN/AMRO	00000003	20/09/2005		EUR	133.85	133.85	111	111	****	0
Afgeb.	00000003	20/09/2005		EUR	133.85-	0.00		100.00	% betaald	
VERKOOPT	20000268	20/09/2005	20/09/2005	EUR	128.00	128.00	111	111	****	0
VERKOOPT	20000269	20/09/2005	20/09/2005	EUR	128.00	128.00	111	111	****	0
KASFACTU	20000270	18/10/2005	18/10/2005	EUR	5134.17	5134.17	83	83	***	0
KASFACTU	00000001	18/10/2005		EUR	60.69	60.69	83	83	***	0
KASFACTU	20000271	26/10/2005	26/10/2005	EUR	60.69-	0.00		100.00	% betaald	
KASFACTU	00000002	26/10/2005		EUR	1097.78	1097.78	75	75	***	0
KASFACTU	00000002	26/10/2005		EUR	1097.78-	0.00		100.00	% betaald	

C:\DOCUME~1\EDWARD\LOCALS~1\TEMP\4\WRK1232.T0 Page 1 of 2

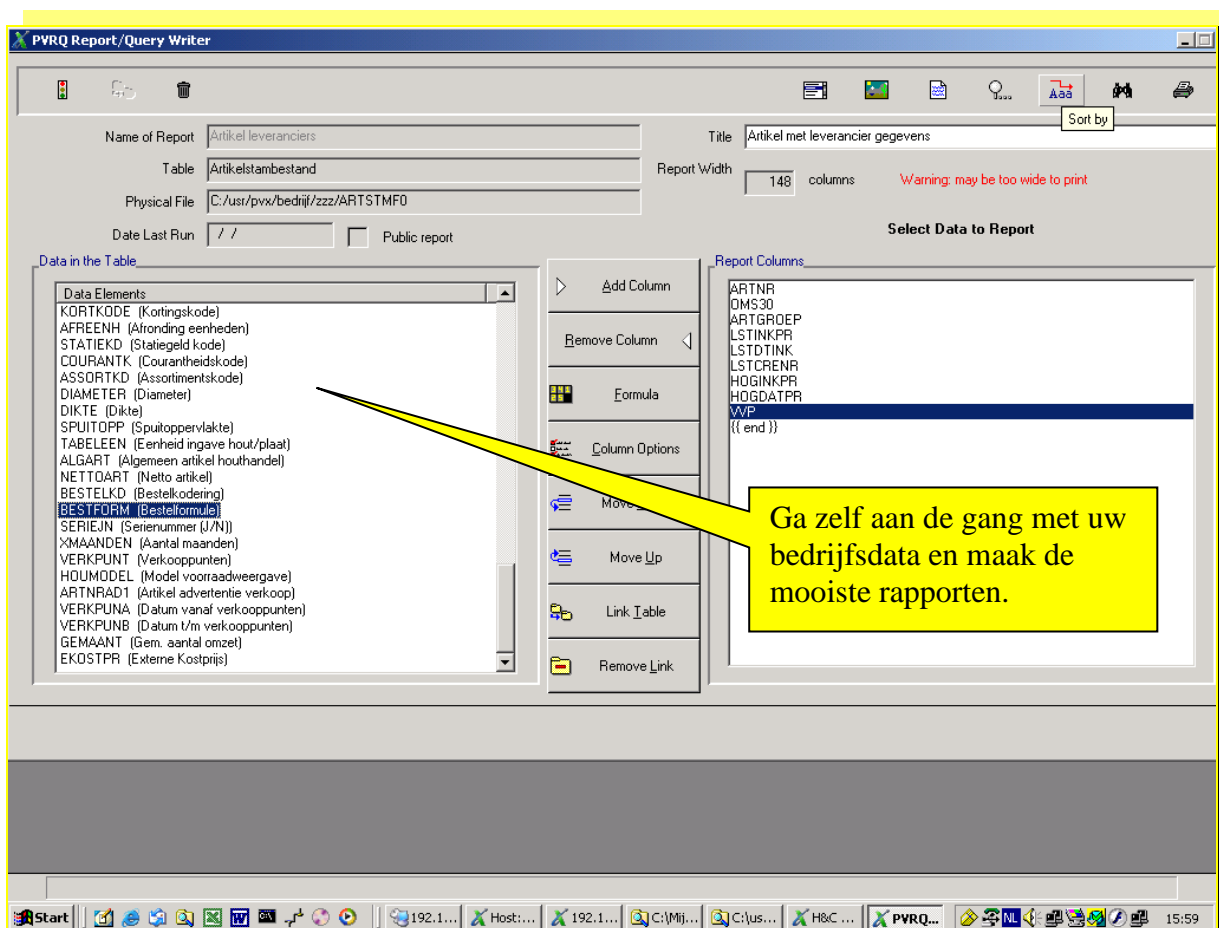
Start H & C Ontwikkeld Edward Report Viewer TyreSys - Micros... viewer - Paint 12:38

Afdrukvoorbeeld:
Alle overzichten kunnen op beeldscherm afgedrukt worden. Zoeken, bewerken, meerdere pagina's, bewaren als PDF, faxen, doorsturen etc.

Binnen de crediteuren is het mogelijk om betaaladvieslijsten te maken (let op: ook verzamelbetalingen) en te exporteren met behulp van telebankieren (SEPA) inclusief automatische grootboekverwerking. Voor de wat grotere organisaties bestaat er de mogelijkheid om inkoopfacturen voor te boeken om ze zo later weer te verwerken in de financiële administratie.

Alle af te drukken informatie is vooraf te bekijken op uw scherm. Desgevraagd slaat u een overzicht als PDF bestand op.

Vele bedrijven beperken zich inmiddels tot het maken van PDF bestanden van benodigde overzichten met als gevolg dat archivering niet meer noodzakelijk is. Daar waar u vroeger uren bezig was met het opbergen van kopie-afleverbonnen, kopiefacturen, boekingsverslagen etc. heeft u nu meer tijd over voor andere relevante zaken zoals bijvoorbeeld het vervaardigen van managementinformatie, rapportageschema's, overzichten en rapporten. Dit kan met behulp van een professionele Rapport Designer (te vergelijken met Crystal Reports) of met behulp van de bijgeleverde ODBC driver (data transporteren vanuit TyreSys naar bijvoorbeeld populaire Office producten zoals Word, Access of Excel)



Referenties Auto- Bandenservice en (banden/velgen) Groothandel

H&C heeft meer dan 400 bedrijven geautomatiseerd; onderstaand een aantal bedrijven specifiek voor de auto en bandenbranche:

BDJ imports
Kruijthof bandenservice
Bosman Banden Service
Dutch Tyre Traders
Van Helden bandenservice
Ron's Bandencentrale
Wim Gerritsen bandenservice
De Vries banden
Wheelpoint
Kruitbosch en de Weerd
Antonissen banden
WiBa bandenservice
Imexha BV
Formula Wheels
Korst banden
Bosman bandenservice
Pim van Heertum Bandenservice
Van der Valk bandenservice
TyreSpotter
Tuijp's bandenhuis
Spes autobanden
Bandencentrum Nuth
Tire-Break
Tyre Wheel Traders
Quality Car Services
JW Banden
Berghout Banden
TyrePlus
Veenstra Banden en AutoService
Klumpenaar banden
Dutch Tyres
Tire Solutions Born
Bandenbedrijf van Esch
Lagerweij banden
OTREM tire supplies
Matterhorn Bandenservice
JNK autobandenservice
Maas banden
Bandenhandel Someren
Bandenservice Panos
ASB Bandenservice
Noorderkade Bandenservice
Bandenservice Reusel de Kempen
Oosterink Banden

Bedrijfsprofiel

“Maatwerk software voor een standaardprijs” de slagzin waarmee **H&C software B.V.** zich zelf lanceerde in 1992 als startend software bedrijf.

Uw bedrijf past zich niet aan aan de geleverde software, nee andersom de software past zich aan aan uw bedrijf. De zogenaamde ...Sys producten zijn inmiddels bij honderden bedrijven geïmplementeerd en de filosofie om ook maatwerk als standaard software te leveren heeft dus zijn vruchten afgeworpen.

Zo vinden de ...Sys pakketten gretig aftrek in diverse branches waar onder Bandenservicebedrijven, Uitgeverijen, Administratiekantoren, Groothandels (o.a. food, banden, technisch, glas, confectie), Houthandels en Hout-importeurs, Reisbureaus, Automotieve bedrijven en Detailhandels.

H&C staat niet stil en blijft zijn softwarepakketten innoveren met als gevolg dat integratie met het Internet en mail-verkeer, evenals ODBC koppeling en rapportgeneratoren tot de standaard behoren.

Verder heeft H&C ook koppelingen gemaakt met populaire financiële software producten zoals SnelStart, Lodder applicaties, Exact etc.

De door H&C ontwikkelde ...Sys producten zijn verder systeemonafhankelijk dat betekent dat Linux, Windows, Unix, Apple en PDA systemen geen probleem oplevert. Tevens zijn de ...Sys producten ook ‘in de cloud’ beschikbaar.

Zomaar wat kreten.....

Geïntegreerde modules (dus geen import en export functie met bijvoorbeeld de boekhouding); dus één software pakket!

ODBC koppeling (uitwisseling van alle data met de populaire Microsoft® producten).

Overzichtelijke menustructuur.

Geschikt voor alle computers en systemen.

Webshop (uw database voor uw klanten of particulieren op het Internet).

Direct mailen vanuit het programma.

Relatiebeheer module (Customer Relationship Management).

Rapport generator.

Aanpasbaar aan uw bedrijf.

Vereist geen of nauwelijks extra hardware investeringen.

In de cloud.

Management informatie.

Kan ook gekoppeld worden aan bijvoorbeeld aan Oracle database.

Verkrijgbaar standalone, via Client-Server versie evenals via een applicatie server.

Toegang middels uw Internet browser naar de applicatie.

Alle overzichten (rapportages) opslaan in PDF formaat.

Zoeken middels wildcards of door u te definiëren zoekvelden.

Gelddesporende faciliteiten zoals o.a. SEPA-incasso, SEPA-betalingen en GMU.

Conversie van gegevens uit andere systemen.

Ergonomie (pakket kan geheel muisonafhankelijk functioneren – RSI vrij dus).

XML koppeling.

Agenda / Planning (ook via internet)

Geen hardware investering nodig!

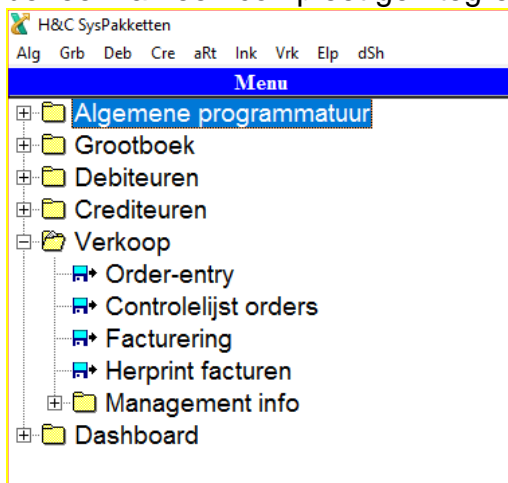
.....Sys Programmatuur

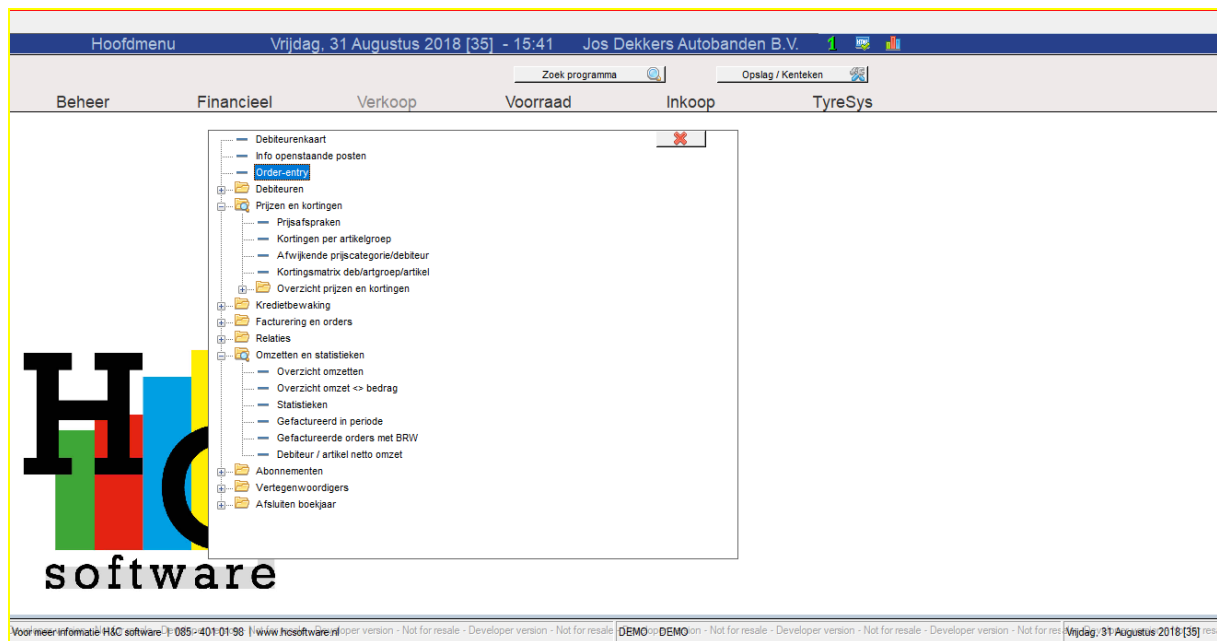
De programmatuur van H&C kenmerkt zich door de modulaire opzet en integratie. De voor de diverse bedrijfstakken ontwikkelde standaardpakketten maken allen gebruik van dezelfde basis. Daarom kunnen alle speciaal voor bepaalde branches ontwikkelde logica zomaar geïntegreerd worden in uw standaardpakket. Als voorbeeld kan de krachtige abonnementen module uit PubliSys (uitgeverij branche) moeiteloos worden gebruikt binnen de groothandel (TradeSys) om bijvoorbeeld servicecontracten te registreren.

Modules

Algemeen:

Het hart van de applicatie wordt gevormd door deze module. Autorisatie van gebruikers en/of afdelingen. Het vullen van tabellen, het onderhouden van adreswijzigingen in de toekomst, controle over afdrukken, het samenstellen van menu's, vastleggen van bedrijfsgegevens, invoeren van periodekalenders, het beheer van een compleet geïntegreerde agenda etc.





Financieel:

Ook wel, Grootboek, Debiteuren (klanten) en Crediteuren (leveranciers). Er kan geboekt worden in diverse periodes en boekjaren. Kolommenbalans met verlies en winstrekening inclusief budgettering. BTW, ICT en IRIS aangiften zijn standaard. Daarnaast worden via de module vaste journaalposten de journalisering vanuit Verkoop, Inkoop en Financiële controle op uw betalingstermijn, rekeningoverzichten en betaaladvieslijsten. Kostenplaatsen, automatische boekingen, voorboeken inkoopfacturen, afschrijvingen zijn zomaar wat extra mogelijkheden.



Voorraadbeheer direct geboekt. goederenontvangst geen probleem Kredietbewaking middels gemiddelde aanmaningen en/of naar crediteuren toe middels

Voorraad:

Ook wel artikelbeheer. Inzicht in allerlei goederenstromingen. Per klant, per vertegenwoordiger, per verkoper, per groep, per artikel, per jaar, per periode met alle daarbij horende statistieken inclusief winst- en index percentages. Voorraadbeheer middels te factureren aantallen, te ontvangen aantallen, verkoop- en inkoopcontracten, backorders, beschikbare voorraad en omzet doelstellingen. Ondersteuning van EAN en andere coderingen zoals de BAC codering. Doorvoeren van prijswijzigingen op een afgesproken toekomstig tijdstip. Het importeren van artikelgegevens maakt artikelbeheer een stuk eenvoudiger en daardoor ook inzichtelijk wat betreft inkooprijzen.

Inkoop:

Bestellingen maken aan de hand van besteladvieslijst(en), waarbij u zelf de formules bepaalt (minimum voorraad, verkochte voorraad, wegingsfactoren, veiligheidsfactoren, seizoensinvloeden, levertijden) direct met bestelopdracht gekoppeld aan de inkoopfactuur van de te ontvangen goederen. Inkoop op Verkoop,

vrijgave advies bij opgeboekte goederenaantallen en de uitermate handige wijze voor het bijwerken van de aanwezige voorraad zodat zo snel mogelijk weer verkocht kan worden zonder te wachten op het boeken van de inkoopfactuur.

Verkoop:

Van Offerte tot Factuur en alles wat er tussenzit zoals pakbonnen, opdrachtbevestigingen, picklijsten, consignatie- en termijn orders, pro-forma facturen, baliefacturen en altijd met de juiste prijs en korting per artikel gekoppeld aan de betreffende klant of klantengroep. Maar ook verkopen op basis van debiteurstandaarden geheel gerelateerd aan de artikelvoorraden. Statiegeld, verhuur, milieuheffing (verwijderingsbijdrage), emballage, verzend- en administratiekosten, incassokortingen, inkoopbestelling op basis van verkoop. Met andere woorden diverse automatische administratieve handelingen dus meer tijd voor het goed begeleiden van uw klant.



Management informatie tot in het kleinste detail. Direct inzicht in de verkopen per dag, per klant, per verkoper, gemiddeld orderbedrag en de te verwachte omzet.

Relatiebeheer (CRM):



Compleet inzicht in alles wat met een relatie te maken heeft. Van bezoekrapporten tot verkopen en afspraken. Voor iedereen inzichtelijk en informatief. Gekoppeld aan mailingen met de juiste contactpersonen, reacties, vakgebieden en activiteiten. Met de ingebouwde agenda functie een onmisbaar gereedschap voor de continuïteit van uw bedrijf.

Rapport Generator:

Ondanks dat er binnen de ...Sys programmatuur al een breed assortiment aan overzichten standaard is, zijn al uw bedrijfsgegevens direct voor u beschikbaar. Dus zelf aan de slag om lijsten toe te voegen, completer maken, filteren en te sorteren en eventueel direct te mailen, afdrukken, bewaren of te exporteren.



De ODBC koppeling maakt het u ook mogelijk om de bedrijfsgegevens te bewerken met behulp van Excel, Word of Access.

Internet:

De geïntegreerde WebSys module maakt het mogelijk om voor particulieren en voor klanten (debiteuren) een webwinkel toegankelijk te maken. Bestellen gaat niet alleen meer per telefoon, mail of per fax maar direct ingevoerd door de klant (dus absoluut zonder fouten) in de verkoopmodule. Snel, betrouwbaar en 24x7.

Daarnaast zorgt de internet toolkit tevens voor het versturen van offertes, opdrachtbevestigingen en elke andere lijst per e-mail.

Vaste klanten met eigen prijzen.

The screenshot shows the Reedijk website interface. At the top, there's a navigation bar with 'Home', 'Velgen', 'Banden', 'Mijn documenten', and 'Reedijk'. Below this is a search bar with 'Zoeken' and 'Op willekeurige invoer'. The search results show a table with 7 items. A yellow callout points to the 'Mijn Account' button, and another points to the product table.

Gebruik	Fabrikant	Breedte	Hoogte	Diameter	Speed load	Loopvlak	Bruto prijs	Netto prijs	Voorraad	Bestellen	Referentie
W	CO	205	50	17	93 V	TS 810S	293,50	175,00	4	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Bestel
Z	HE	205	50	16	87 W	RAPTIS WR1	0,00	47,25	+40	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Bestel
Z	HE	205	50	17	93 W	RAPTIS WR1	0,00	56,70	+40	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> BMW 320i Bestel
W	NO	205	50	17	93 V	WR G2	186,25	125,00	4	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Bestel
W	PI	205	50	17	89 H	W210 SZ	327,00	175,00	5	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Bestel
Z	YO	205	50	16	87 W	S-DRIVE***	0,00	85,00	21	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Bestel

Artikelen met debiteur prijzen direct uit uw database op het Internet inclusief on-line order verwerking en afhandeling.